

事例でわかる!

参加
無料!!

“役務に最適”な販売管理とは

✓ソフトウェア開発・保守、データセンター事業

✓広告代理店

✓コンサルティング業

システムの課題解決策がきっと見つかる!

日時: ①2014.5/21(水) ②2014.6/11(水)

会場: 株式会社ビジネス・アソシエツ4F

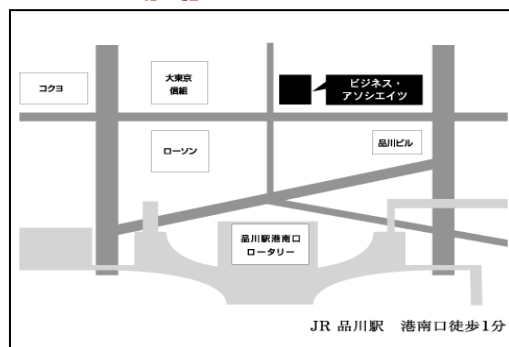
セミナールームA

(東京都港区港南2丁目5-3 オリックス品川ビル4階)

主催



株式会社ビジネス・アソシエツ



定員: **先着20名**

【プログラム前半】: 15:00～16:00

事例でわかる! 役務業 課題解決方法

【プログラム後半】: 16:00～16:30

役務に特化した販売管理ソリューション「Plaza-i」のご紹介

16:30～17:00

個別相談等

WEBからのお申し込みはこちら <http://www.ba-net.co.jp/seminar.html>

(ご同業者の方のご参加はお断りさせて頂く場合がございます。あらかじめご了承ください)

お問い合わせ: ビジネス・アソシエツ運営事務局

〒108-0075 東京都港区港南2-5-3 オリックス品川ビル4F

TEL 03-5715-3315(内線81)

詳しくは裏面を
ご覧ください

【プログラム前半】:15:00～16:00

事例でわかる! 役務業 課題解決方法

役務提供に特化した販売管理システムはなかなか見つからず、物販向け販売管理を無理やり使っている事例は少なくありません。

その場合の課題点、役務提供業におけるシステム運用方法を、データセンター事業、ソフトウェア、広告代理店、コンサルティング等の事例に基づき解説いたします。

物販向け販売管理の限界

役務販売管理に求められる機能とは?

課題解決事例

【プログラム後半】:16:00～16:30

役務に特化した販売管理ソリューション「Plaza-i」のご紹介

- ◎サービス(保守契約、年間保守等)の売上計上(月次均等、個別管理)
- ◎前受金管理(一括前受入金、売掛金への振替)、請求管理など、役務業に必要な機能を標準装備したPlaza-iサービス業向け販売管理の実機デモンストレーションをご覧ください。

16:30～17:00

個別相談等

FAXでのお申込みはこちら (FAX番号:03-5715-3318)

所在地	〒	
会社名		
氏名	フリガナ	所属部署名
メールアドレス	※受付完了のご連絡を差し上げます。	
TEL		

※ご記入いただきましたお客様の個人情報は、ご連絡並びにフォローアップのために使用させていただきます。

お問い合わせ:ビジネス・アソシエイツ運営事務局

〒108-0075 東京都港区港南2-5-3 オリックス品川ビル4F

TEL 03-5715-3315(内線81)