

楽器販売店特有の在庫、  
原価管理対応を。



## お客様概要 PROFILE

株式会社コンドー楽器は、昭和 38 年以来、YAMAHA 特約店として主に YAMAHA 楽器関連商品を販売し、英語・音楽教室の運営も行っている会社。近年、市原市を拠点とする山内楽器さんと企業統合し、2015 年 5 月、新生コンドー楽器としてスタート。南房総での営業を拡大し、更なる発展を目指している会社である。

## システム選択のポイント ~多彩な原価管理、汎用性と将来性~

これまで利用していた YAMAHA 特約店向けシステムのサービス終了を受け、代替システムを検討し始めました。何社か探しましたが、楽器店特有の在庫管理、原価管理の機能を備えたシステムは少なく、システム専任担当者もいないため、選定が滞っていました。

そんな中、紹介によりビジネス・アソシエイツを知りました。Plaza-i には、個別原価、売価還元法原価、リアル管理、中古品管理といった多彩な在庫・原価管理機能に加え、外部システムとフレキシブルに連携できる機能もあります。さらに顧客管理等、複数モジュールをもち拡張性があり、将来性もあると感じ、Plaza-i を導入しました。

## Plaza-i 活用機能

- **販売管理**：見積入力、受注入力、在庫引当、出荷指示、売上報告
- **購買管理**：発注伝票、在庫予定管理、仕入伝票、仕入データ受入
- **物流在庫**：納品書、専用伝票印刷、入出庫確認、実地棚卸
- **債権管理**：債権管理都度請求、締め単位の請求書発行、前受請求、請求入金管理  
入金予定管理、入金伝票入力、売掛管理
- **債務管理**：仕入連動、支払予定管理、FB データ連携、買掛・未払金管理
- **一般会計**：仕訳入力、元帳、試算表、決算書

## 導入後の評価

## 株式会社コンドー楽器

代表取締役社長

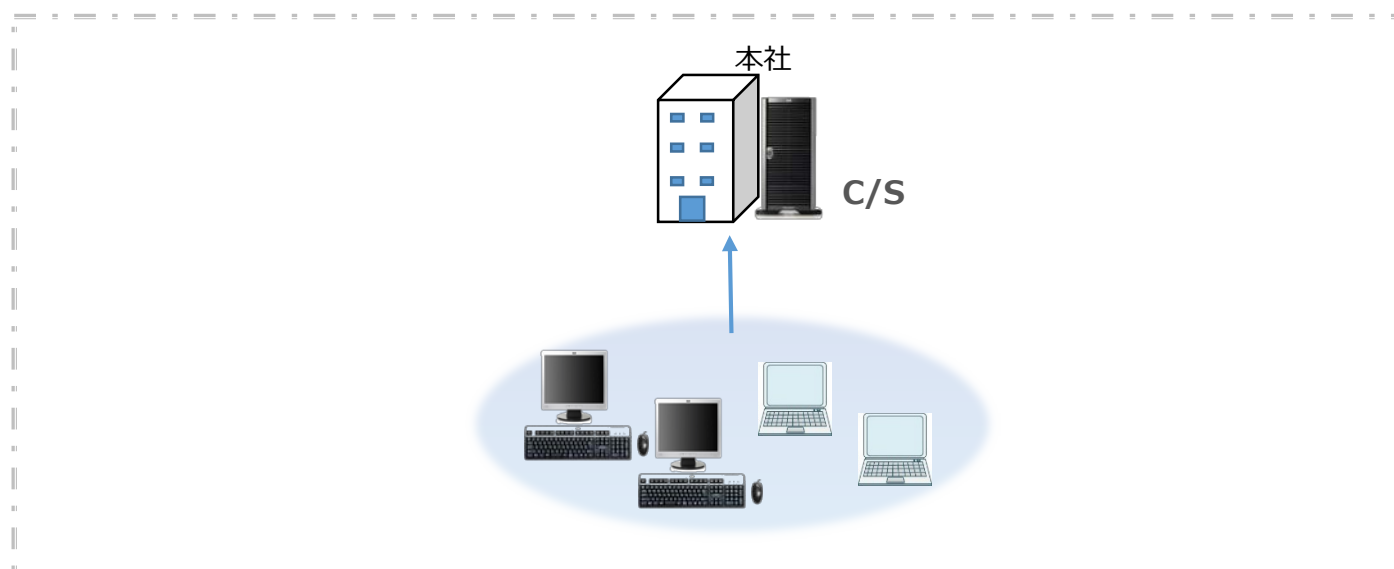
近藤 直弘様



5月からの経営統合等でバタバタしていた時でも、サポート体制がしっかりとしており、新会社設立もスムーズに進みました。

現在は初期導入が落ち着いているので、新規モジュールについても検討を再開しています。特に顧客管理はDMレターの管理やコンタクト履歴の機能もあり、現行の既存システムとの連携も期待できるので、個人情報保護の観点からも安心して使用できると考えています。

## システム構成



株式会社コンドー楽器  
<http://www.kondo-g.co.jp>

株式会社コンドー楽器  
 〒292-0805 千葉県木更津市大和 3-2-19



楽器店

※こちらは株式会社コンドー楽器のご連絡先となります。

弊社製品（Plaza-i）のお問い合わせは固くご遠慮くださるようお願い申し上げます。

Plaza-i

Business Associates K.K.

<http://www.ba-net.co.jp>