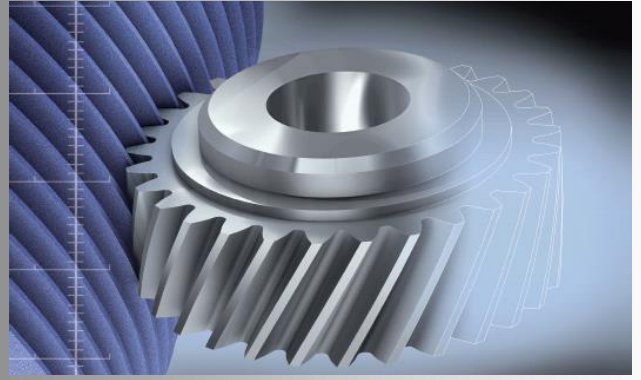


会計を先行導入
その後、基幹システム、受発注
機能…と段階的に追加導入



お客様概要 PROFILE

ライスハウアー株式会社は、歯車等の大型研削機械、及び大型研削機械の構成パーツおよび工具を主要商品として、海外（主に欧州）から輸入し日本で販売している会社です。同時に、機械の修理、調整などの専門技術サービスも提供しています。また、顧客から要修理品を預かり、外部委託先へ修理を依頼、修理後のパーツを提供するサービスも行っています。

システム選択のポイント

従来、Plaza-i 提供元（株）ビジネス・アソシエイツ（以下、BA）旧製品の MS Access 版 Plaza（以下、旧 Plaza）を使用していたが、MS Access の共存の問題などで、Plaza-i へのマイグレーションを決定しました。決定の決め手となったのは、旧 Plaza と Plaza-i は別製品ながら、旧 Plaza の機能は全て Plaza-i で有しており、むしろ、旧 Plaza より豊富で、きめ細かい設定ができる Plaza-i を導入することで、業務改善が図れると思ったからです。提供元が同じ会社のため、弊社の業務をよく理解したコンサルタントが対応してくれるので、安心してシステム移行ができるという点も外せないと思います。

また、個別カスタマイズを行わなくても、別のモジュールや機能をあとから段階的に増やしていけるということが、弊社の場合には特にメリットがありました。システム移行に費用は付き物ですが、段階的に移行することで、システム移行費用を分散することができました。

Plaza-i 活用機能

- **販売管理**：受注入力、受注発注、在庫引当、納品書、売上報告
- **購買管理**：計画発注、発注伝票
- **物流在庫**：入出庫確認、ファシリティ活用、倉庫側への出庫指示データ出力
- **債権管理**：請求書発行、入金伝票入力、売掛管理、年齢調べ表
- **一般会計**：仕訳入力、元帳、試算表

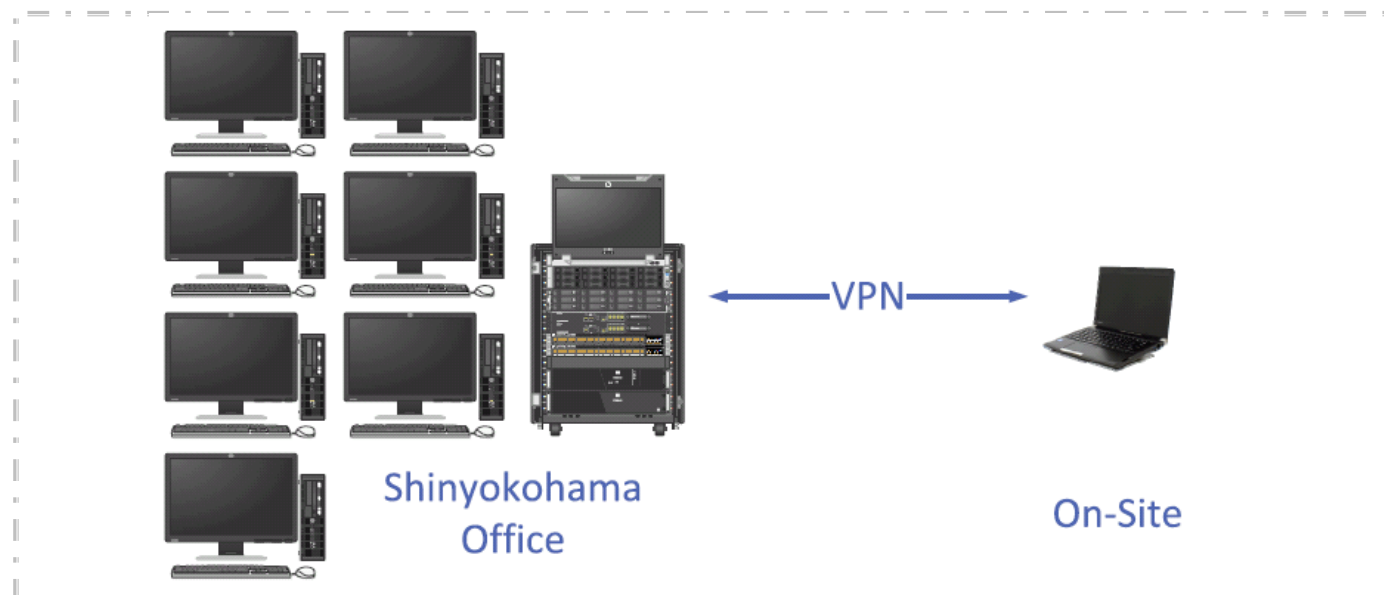
導入後の評価

ライスハウアー株式会社様

まずは、単独で（他のモジュールがなくても）運用できる GLS 一般会計システムを導入しました。旧 Plaza の頃は、会計処理を会計事務所へ委託していましたが、Plaza-i へのシステム移行をきっかけに業務改善を行い、Plaza-i からは自社で行うことにしました。この結果、リアルタイムに会計関連の書類が出力できるようになり、業務効率の向上に繋がりました。

次に、旧 Plaza 販売管理で備えていた基幹業務機能にあたるモジュール（SOE 販売管理、PUR 購買管理、DRS 物流在庫管理、ARS 債権管理）を導入しました。親会社へ英文での報告書類を提出する必要がありますので、Plaza-i においても多通貨・バイリンガルの機能が引き継がれたことは、非常に助かっています。

システム構成



ライスハウアー株式会社

<http://www.reishauer.com/>

ライスハウアー株式会社

〒222-0033 神奈川県横浜市港北区新横浜 2-14-30

日総第 17 ビル 3F

TEL: 045-476-5833

※こちらはライスハウアー株式会社のご連絡先となります。

弊社製品（Plaza-i）のお問い合わせは固くご遠慮くださるようお願い申し上げます。



精密機械商社

Plaza-i

Business Associates K.K.

<http://www.ba-net.co.jp>